



Global Sales Manager (w/m/d)

greateyes ist ein innovatives, technologieorientiertes Unternehmen mit Sitz in Berlin-Adlershof. Unser Geschäftsfeld umfasst Entwicklung, Produktion und Verkauf von hochempfindlichen Kameras sowie optischen Inspektionssystemen. Wir arbeiten mit Leidenschaft und Engagement für unsere internationalen Kunden aus Industrie und Wissenschaft.

Für die Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir im Rahmen einer Vollzeitanzstellung für die Unternehmensbereiche „wissenschaftliche Kameras“ sowie „Inspektionssysteme“ nach Menschen mit dem gewissen Etwas: fachlich kompetente Sympathieträger mit zwischenmenschlichem Feingespür und Teamgeist! Betreue in Selbstverantwortung Neukunden, Bestandskunden sowie Vertriebspartner. Erschließe zusätzliche Märkte oder platziere unsere Produkte bei neuen Applikationen. Plane Marketingkampagnen alleine oder zusammen im Team. Vor Dir liegt ein Spielfeld voller Chancen und Möglichkeiten.

Aufgabenschwerpunkte im Einzelnen:

- Technischer Vertrieb wissenschaftlicher Produkte
- Kundenakquise, -beratung, -betreuung, -bindung
- Ausarbeitung von kundenspezifischen Lösungen in Zusammenarbeit mit unserem Ingenieursteam
- Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern weltweit sowie Ausarbeitung von (Mehr-)Jahreszielen
- Angebotserstellung sowie Auftragsabwicklung
- Unterstützung des technischen support-Teams insbesondere bei der Kundenkommunikation
- Planung, Durchführung und Auswertung von Vertriebsreisen (Kundenbesuche, Demonstrationsmessungen, Produktvorstellungen, Messen und Konferenzen)
- Strategische Erschließung neuer Kundenstämme / Märkte
- Arbeit mit einem CRM-System

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium einer technischen oder naturwissenschaftlichen Disziplin, bevorzugt in den Bereichen Physik, physikalische Technik, Photonik, Messtechnik, etc.; alternativ: Wirtschaftsingenieure mit sehr guten physikalisch-technischen Kenntnissen
- Sympathisches und selbstsicheres Auftreten
- Hohes Maß an Begeigerungsfähigkeit und Motivation für eigenständige, verantwortungsvolle Arbeit
- Logische Herangehensweise an technische Fragestellungen
- Sehr gutes technisches Verständnis von Bildgebung / Spektroskopie
- Erfahrungen im Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Lust auf nationale und internationale Reisetätigkeit (~20-40%)
- Geübter Umgang mit LibreOffice / MS Office, Kenntnisse in InDesign, GIMP / Photoshop vorteilhaft

Wir bieten eine interessante und verantwortungsvolle Position mit vielfältigem Aufgabenspektrum und exzellentem Entwicklungspotential in einem dynamischen Unternehmen. Das alles in einem Arbeitsklima, das seinesgleichen sucht. Es erwarten Dich flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, flexible und faire Arbeitszeiten, ein Wechselmodell aus Homeoffice und Arbeit im Büro, eine Mobilitätszulage für das Firmenticket sowie die Möglichkeit, die Zukunft von greateyes aktiv mitzugestalten.

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann sende uns bitte eine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin in elektronischer Form an jobs@greateyes.de – wir freuen uns darauf.